PPA-Intensiv: Bewertung und Vertragsgestaltung

Was genau passiert im PPA-Markt? Wo liegen Chancen und Fallstricke?

Einleitung

Die Ära der Power Purchase Agreements (PPAs) für Wind und Solar hat begonnen. Solche langfristigen Stromlieferverträge emissionsfreier Energiequellen verändern den Stromhandel. Die Bewertung dieser Verträge wird zum Einmaleins der EVUs, Investoren, Projektierer, Großverbraucher und Banken. In diesem Seminar zeigen wir Ihnen, wie Sie einen PPA bewerten, welche Preiskomponenten bei der Bildung des "Fair Values" berücksichtigt werden und welche Vertragsoptionen auf die Bewertung Einfluss nehmen.

Zielgruppe

- Fach- und Führungskräfte von Projektentwicklern, Betreibern von erneuerbaren Energie-anlagen, Energieversorger, Direktvermarkter, Trader, Industrie
- Mitarbeiter:innen der Energiewirtschaft aus den Bereichen Energiehandel, Vertrieb, Einkauf, Beschaffung, Portfolio- und Risikomanagement
- Mitarbeiter:innen aus der Politik, von Verbänden und Medien

Ihr Nutzen

Nach diesem Training sind Sie in der Lage,

- PPA-Preise einzuordnen und zu verhandeln,
- die Elemente des Strommarktes zu einer Vermarktungsstrategie für Wind- oder Solarstrom zu verknüpfen,
- das Maß von Chancen und Risiken eines PPA-Vertrags gegenüberzustellen und
- langfristige Strompreis-einflüsse einzuordnen.

PPA-Intensiv: Bewertung und Vertragsgestaltung

Was genau passiert im PPA-Markt? Wo liegen Chancen und Fallstricke?

Ihre Inhalte

Session 1: Überblick PPA-Wertschöpfungskette

- PPAs im Überblick: Typen, Mengen und Marktdaten
- Motivationen und Rollen entlang der PPA-Wertschöpfungskette: Vom Anlagenbetreiber zum Letztverbraucher

Session 2: Grundlagen Preisbildung & Profilwert am Strommarkt

- Recap: Preisbildungsmechanismen am Spot- & Terminmarkt, Bilanzkreismanagement
- Wie bewerte ich ein Wind- &Solarprofil?

Session 3: Profilwert & grüne Eigenschaft in der Praxis

- Fallbeispiele der Profilwertigkeit: Vermarktungserlöse, Vermarktungswerte & Vermarktungsmengen
- Erlösquelle Herkunftsnachweise

Session 4: Methodik Bewertung von PPA-Strukturen & ihren Risiken

- Bewertung von Preis- und Mengenrisiken: Beispiel Wettereinfluss
- Bewertung Vermarktungskosten: Intraday-Ausgleich, Ausgleichsenergie, negative Preise
- Fallbeispiele Theorie vs. Praxis: Pay-as-Produced vs. Pay-as-Nominated vs. Baseload PPA
- aktuelle PPA-Preise, u. a. gemäß PPA-Preismonitor

Session 5: PPA-Hedging für EVU und Anlagenbetreiber

- wertneutraler Hedge mit Base-Parity-Ratio: Umwandlung Wind- und Solar in Baseload
- Liquidität des Terminmarkts und rollierendes Hedging
- Restrisiken: Auswirkungen auf PPA-Strukturen & -Verhandlungen

Session 6: Synthese 1 bis 5 – Verhandlungspartner verstehen

- Gruppenübung „Corporate“: Welches PPA ist das richtige für mich?
- Diskussion Grünstromqualitäten – RE100 und Regulatorik grüner H_2

Session 7: Aus der Praxis der Vertragsgestaltung

- Welchen Regelungsbedarf muss ein PPA abdecken? Inwiefern bestehen Gestaltungsmöglichkeiten?
- Wie sind die Bedürfnisse der Bank im Vertrag zu berücksichtigen?
- Vom Angebot bis zum Vertragsabschluss: praktische Hinweise für die Vertragsverhandlungen

Session 8: PPA-Marktausblick bis 2030

- Der Blick in die Zukunft: deutsche und europäische Energiepolitik in der Energiekrise und darüber hinaus
- Gruppenübung „Markt/Regulatorik“: Können PPAs zum Massengeschäft werden?

Session 9: Langfristige Strompreisentwicklung bis 2050

- Gruppenübung: Strommarkttrends & ihre Auswirkung auf PPA-Preise (u. a. CO_2-Bepreisung, Speicher, Sektorenkopplung, Kurzfristhandel)
- Treiber PPA-Preisentwicklung bis 2040 & 2050

Beispielhafter Use Case

Ihre Firma ist Teil der Energiewirtschaft und hatten mit PPAs schon vereinzelt Berührungspunkte. Nun wird das Thema für Ihr Team immer konkreter.

Als Anlagenbetreiber, Finanzierer, Energieversorger oder industrieller Stromverbraucher will Ihr Team insbesondere verstehen, welche Schritte bis zum PPA-Abschluss grundsätzlich nötig sind und welche Herangehensweise die Richtige ist. Es fehlt den Teammitgliedern bei PPAs noch die praktische Erfahrung, doch auch strategische Aspekte spielen für sie eine Rolle. Sie sind neugierig zu erfahren, wie sich der PPA-Markt in den nächsten Jahren entwickeln wird und von welchen Einflussfaktoren dies abhängt.

Schulungsangebote für die Energiebranche

Wir machen die Energiewende berechenbar

Trainings-Formate

Energy BrainSessions

- Live-Online-Trainings
- geeignet für Anfänger:innen bis Expert:innen
- je nach Kurs 2 bis 3 Vormittage

Inhouse-Training

- umfassende Basis- und Aufbauseminare der Energiewirtschaft
- individuell nach Ihren Bedürfnissen kombinierbar
- online oder in Präsenz

Planspiele

- praxisnahe Handelssimulationen zum Stromhandel an Spot- oder Terminmärkten
- Online- oder Brettspielversion

Legende Trainings-Formate

- Wissenslevel: Basiswissen, Fachwissen oder Expert:innenwissen
- Format: Lehrgespräch oder Workshop
- online oder in Präsenz

Basiswissen	Workshop	online	Präsenz
Basiswissen	Lehr-gespräch	online	Präsenz
Fachwissen	Workshop	online	Präsenz
Fachwissen	Lehr-gespräch	online	Präsenz
Expert:innenwissen	Workshop	online	Präsenz
Expert:innenwissen	Lehr-gespräch	online	Präsenz

Über uns

Als unabhängige Energiemarkt-Expert:innen fokussieren wir uns auf den datenbasierten, praxisnahen Wissenstransfer zum Strom- und Energiehandel in Europa. Von Analyse, Prognose sowie Modellierung der Energiemärkte und -preise, über Studien und individuelle Beratungsangebote bis hin zu Schulungen stehen wir Ihnen beratend zur Seite.

Wie können wir Sie unterstützen?
Sprechen Sie uns an.

Kontakt

Energy Brainpool GmbH & Co. KG
Brandenburgische Str. 86/87
10713 Berlin

Telefon
+49 (0)30-76 76 54-10

E-Mail
kontakt@energybrainpool.com

Website
www.energybrainpool.com

Blog
blog.energybrainpool.com

LinkedIn
www.linkedin.com/company/energy-brainpool-gmbh-&-co.-kg

www.energybrainpool.com/inhouse-training